



1A-VERKÄUFER-COACH

Profil



Helmut Heim

„Kundenzentriert verkaufen!
Das ist meine Philosophie, die ich lebe und Ihnen vermittele.

Da stehen Menschen, Beziehungen, Bedarfe und Lösungen
sowie Erfolg im Mittelpunkt.

Und Selbststeuerung, Verkaufsorientierung und
Ergebnisbewusstsein, schließt sich mit ein.“

Geburtsdatum: Juli 1964

Ausbildungen: 2. Beruf - Coach / personenzentrierter Berater (GwG)
- Trainer Teamentwicklung (bsj)
- Psychotherapie (HPG) als Fundamentwissen

1. Beruf - Kaufmann (IHK)
- Fachwirt (IHK)
- Verkäufer-Coaching als Vorgesetzter

Kompetenzfeld: Verkauf Business to Business (B2B)

Kundenorientierung, Service

Vertriebssteuerung

Prozessbegleitung / Training on the Job

Mitgliedschaften: - KfW-Beraterbörse - Grundlage für staatlich geförderte
Gründungs- und Unternehmensberatung
- Rauen Coach-Datenbank und Businesstrainer-Datenbank
- Deutsche Gesellschaft für Beratung (DGfB) e. V.

HELMUT HEIM

Eichenstraße 1 a 91575 Windsbach

Tel. 09871 706460 Fax 09871 705005

h.heim@1a-verkaeufel-coach.de www.1A-Verkaeufel-Coach.de



1A-VERKÄUFER-COACH

Helmut Heim

Profil: Seite 2

Berufserfahrung: seit 2004 selbstständiger Managementtrainer und Coach

Leiter von zwei Vertriebsniederlassungen
mit Personal-, Budget und Ergebnisverantwortung
Akquisition und Ausbau von Groß- und
Rahmenvertragskunden

4 Jahre

Verkaufsleiter

Verantwortung für Personal, Organisation und Steuerung
der Verkaufsabteilung und aller Verkaufsaktivitäten;
Akquisition und Betreuung von Top-Kunden (ab 250 TEU
Umsatz pro Jahr)

7 Jahre

Abteilungsleiter „Produktion“

Akquise, Organisation und Durchführung von
kundenindividuellen logistischen Großprojekten

2 Jahre

Verkaufsrepräsentant im Außendienst

4,5 Tage/Woche Außendiensttätigkeit;

Ziel: 40 Kundenkontakte/Woche;

2 Jahre

Kurzportrait:

Von der Praxis für die Praxis – dafür stehe ich.

Ich trainiere und coache Mitarbeiter in Vertrieb / Verkauf,
Verkäufer/-innen im Außendienst sowie Verkaufsleiter.
Genauso Ingenieure, Techniker, Meister, technisches
Personal vor Ort und dienstleistungsorientierte Mitarbeiter
wenn es um Zusatzverkauf, Cross-Selling und Kundenservice
geht.

Jenseits von Tsjakkaa Tsjakkaa begeistere ich Menschen für
Verkauf und Kundenorientierung.

„In mir brennt, was ich in anderen entfachen will!“

HELMUT HEIM

Eichenstraße 1 a 91575 Windsbach

Tel. 09871 706460 Fax 09871 705005

h.heim@1a-verkaeufer-coach.de www.1A-Verkaeufer-Coach.de