



Coach- und Trainerprofil **Helmut Heim** der **1A-Verkäufer-Coach**

Meine Trainings- und Beratungsschwerpunkte:

- Verkaufstraining & -coaching B-2-B / POS
- Ausbildung von Verkäufer(innen) B-2-B / POS
 - Training & Coaching On The Job
 - Führungsnachwuchs coachen & trainieren
 - Teamtraining
- Einzelcoaching / Persönlichkeitsentwicklung
- Managementdienstleistungen Vertrieb/Verkauf

Meine Ausbildungen:

- Personenzentrierter Berater / Coach (GwG)
 - Trainer Teamentwicklung
- Psychotherapeutische Ausbildung (HPG)
 - Coaching als Vorgesetzter
 - Verkehrsfachwirt (DAV)
 - Speditionskaufmann (IHK)

Meine Kernkompetenzen und Erfahrungen:

- 20 Jahre Berufserfahrung in international tätigen Dienstleistungsunternehmen, davon 15 Jahre mit aktiven Verkaufsaufgaben
- Umsatz-, Kosten- und Budgetverantwortung
- Fachliche u. disziplinarische Personalführung
- Auswahl und Entwicklung von Mitarbeitern
 - Projektleitung bei Verkaufsaktionen
- Bedarfsgerechte Entwicklung, Einführung und Vertrieb neuer Produkte
 - Vertrags- und Preisverhandlungen
 - Key Account Management
- Strukturiertes und zielgerichtetes arbeiten
 - „Leertischler“

Ich freue mich darauf,
Ihre Anforderungen und Bedürfnisse zu erfahren, damit mein Training und Coaching, Ihnen bzw. den Mitarbeitern Ihres Unternehmens den größtmöglichen Nutzen bringen.



Das können Sie von mir erwarten:

- Praxis- sowie handlungsorientierte Trainings mit höchstmöglichem Transfer in den Alltag
- Einfühlungsvermögen
- ein positives Menschenbild

Meine Philosophie:

Statt problematisieren – Chancen nutzen!

„Die Säge schärfen“

Mein Ziel:

Personen, gleichermaßen wie Unternehmen, zu ausgewogener Entwicklung verhelfen.

Ihr

HELMUT HEIM